



vinamericas

## SERVICIOS DE IMPORTACIÓN ESTADOS UNIDOS

### **SOBRE VINAMERICAS**

---

VINAMERICAS es una de las principales empresas de importación y marketing del vino en Estados Unidos, dedicada desde hace más de 10 años a ayudar a bodegas y grupos exportadores de todo el mundo a penetrar el mayor y más complejo mercado del mundo. Los servicios de VINAMERICAS incluyen importación, almacenamiento y distribución, servicios de consultoría comercial y estrategia empresarial, producción y promoción de eventos, estudios de mercado, y desarrollo de nuevos productos para el mercado americano. VINAMERICAS tiene su central comercial en Miami con oficinas satélite en España y su almacén central de distribución para todo Estados Unidos en Edison, New Jersey, a tan solo unos minutos del puerto de Nueva York. También dispone de almacén en el sur de la Florida para servir este importante estado y en California para abastecer la costa oeste del país.

### **DESAFÍOS QUE PRESENTA EL MERCADO AMERICANO**

---

1. La competencia es brutal.
2. Los canales de distribución están completamente saturados.
3. Cada vez resulta más difícil conseguir un importador que apueste por una nueva marca.
4. Los grandes distribuidores comercializan miles de referencias y se enfocan casi única y exclusivamente en promocionar unas cuantas bodegas que representan la mayor parte de sus ventas.
5. Los distribuidores medianos o pequeños que buscan nuevas marcas españolas no quieren ni pueden comprar contenedores o palés completos. Prefieren comprar palés consolidados de varias marcas listas para vender en Estados Unidos.
6. Las complejidades legales hacen largo y tortuoso el proceso de venta. Desde que un cliente potencial prueba y decide comprar un vino transcurren 18 meses de media entre envío de muestras, evaluación y consenso, rediseño de etiquetas, aprobación de las mismas a nivel federal y estatal, recogida de la mercancía, presentación de producto al equipo comercial y venta.
7. Por si esto fuera poco, las leyes cambian de un estado a otro por lo que muchos productores prefieren trabajar sólo con uno o dos importadores que les gestionen sus ventas en todo el país, lo cual crea una dependencia comercial muy arriesgada que puede convertirse en una pesadilla para el productor.

VINAMERICAS, INC.  
8101 Biscayne Blvd | Suite 617  
Miami | FL 33138 | USA  
[www.vinamericas.com](http://www.vinamericas.com)

Email: [info@vinamericas.com](mailto:info@vinamericas.com)  
Phone: +1 954-791-2090  
Toll Free: +1 866-998-VINO  
Fax: +1-866-645-9428



vinamericas

## NUESTROS SERVICIOS

---

- VINAMERICAS ofrece una solución comercial que le permite a sus clientes controlar de forma directa, independiente y efectiva sus ventas en Estados Unidos.
- Con VINAMERICAS, cualquier bodega puede exportar sus vinos a Estados Unidos y tenerlos disponibles y etiquetados listos para servir a cualquier cliente en 8 semanas<sup>1</sup>.
- VINAMERICAS actúa como su importador y se encarga de todo lo necesario, desde el registro de su bodega con el FDA, aprobación de etiquetas a nivel federal y estatal, envío consolidado a USA, almacenamiento a temperatura controlada y entrega a sus clientes.
- En cuestión de semanas puede tener sus vinos aprobados y disponibles en Estados Unidos, no sólo para poder servir a sus clientes, sino también para poder enviar muestras de sus vinos a los principales medios de comunicación (Robert Parker , Wine Spectator, Wine Enthusiast, etc.)
- Usted es dueño de su mercancía en todo momento y actúa como si fuera su propio importador, pero con la ejecución y el apoyo de nuestro equipo en todo momento.
- No es la función de VINAMERICAS reemplazar a un importador que apueste por su producto, sino facilitar y acelerar el proceso de introducción de sus vinos en USA.
- Con VINAMERICAS usted podrá realizar sus primeras ventas de forma directa y sencilla, lo cual le facilitará la labor de conseguir importadores y distribuidores para sus vinos.
- Mientras busca al importador adecuado, usted podrá servir a distribuidores de todo el país\* en 48 horas y ganando el margen que le correspondería al importador.
- En algunos estados<sup>2</sup> incluso podrá vender a minoristas (restaurantes y tiendas de vino) y así sacar partido de cualquier evento o promoción en la que participe.
- Piense también en el servicio SLS de VINAMERICAS como un seguro comercial que le permitirá perpetuar su presencia en el mercado en caso de que alguno de sus importadores desaparezca del mapa o deje de comprar su producto.

---

<sup>1</sup> Estimación asumiendo completa cooperación y eficiencia por parte de la bodega.

<sup>2</sup> Actualmente en New York, Florida, California y Massachusetts.

VINAMERICAS, INC.  
8101 Biscayne Blvd | Suite 617  
Miami | FL 33138 | USA  
[www.vinamericas.com](http://www.vinamericas.com)

Email: [info@vinamericas.com](mailto:info@vinamericas.com)  
Phone: +1 954-791-2090  
Toll Free: +1 866-998-VINO  
Fax: +1-866-645-9428



vinamericas

## VENTAJAS DE TRABAJAR CON VINAMERICAS

---

1. Ahorro en el envío de muestras a diferentes distribuidores del país, ya que las muestras se enviarán desde New Jersey en lugar de desde su bodega.
2. Puntuaciones. Oportunidad de presentar sus vinos de una forma económica y directa a los principales críticos, concursos y publicaciones especializadas del país, hoy por hoy requisito fundamental para garantizar ventas
3. Micro-ventas. Capacidad para servir a cualquier cliente potencial o existente de forma inmediata y en cantidades inferiores a un palé en el momento que prueben su vino en una feria o misión comercial.
4. Control del precio de su vino y del margen de importación, ya que actúa usted como su propio importador.
5. Seguro comercial. Independencia comercial de un importador nacional que le pueda dejar tirado en el peor momento o que no sirva a sus distribuidores como usted desea.
6. Descuentos tanto en ferias como en competiciones internacionales y otras actividades comerciales dentro de USA gracias al superior poder de compra y negociación del grupo VINAMERICAS.
7. Servicio subvencionable. Dependiendo de su consejo regulador o lugar de origen, existe la posibilidad de recibir subvención institucional para cubrir los gastos del servicio SLS de VINAMERICAS.
8. Seguridad y confianza. VINAMERICAS ha servido a cientos de clientes durante los últimos diez años y colabora en la actualidad con un amplio grupo de instituciones y denominaciones de origen españolas entre las que se encuentran Wines from Spain (ICEX), D.O. Ribera del Duero, D.O. Somontano, D.O. Cariñena, Aragón Exterior, Acció (Gobierno de Catalunya), IVEX, Fundación Castilla La Mancha Tierra de Viñedos, D.O. La Mancha, Cámara de Comercio de España en Estados Unidos y Casa de Madrid entre otros.

VINAMERICAS, INC.  
8101 Biscayne Blvd | Suite 617  
Miami | FL 33138 | USA  
[www.vinamericas.com](http://www.vinamericas.com)

Email: [info@vinamericas.com](mailto:info@vinamericas.com)  
Phone: +1 954-791-2090  
Toll Free: +1 866-998-VINO  
Fax: +1-866-645-9428



vinamericas

## SERVICIOS Y PRECIOS

---

### **Fase I: Evaluación de Portffolio** - \$500 / vino o \$2,000 / 6 vinos

Análisis y evaluación detallada de sus vinos por nuestro equipo de expertos, incluyendo notas de cata, puntuación, valoración de sus etiquetas y presentación en general, análisis competitivo y recomendaciones sobre estrategia comercial.

### **Fase II: Registro de etiquetas e importación** - \$7,000 / 3 vinos / 1 palé de cada<sup>3</sup>/ 6 meses

Registro con el TTB de las etiquetas de 3 de sus vinos, envío por barco de un máximo de 3 palés desde el puerto de Valencia a nuestro almacén en New Jersey. Almacenamiento refrigerado a 12 grados centígrados durante 6 meses, envío de hasta 10 cajas<sup>4</sup> de muestras a cualquier punto del país.

### **Fase III: Presentación de producto y promoción** - \$3,875 / misión comercial<sup>5</sup>

Oportunidad de participar en una de las misiones comerciales organizadas por VINAMERICAS en California, New York, Florida o Texas. El precio incluye todos los gastos relacionados con su participación (inscripción, alojamiento y comidas) con excepción de su billete de avión. Cada misión comercial garantiza a todos los participantes un mínimo de 10 reuniones de 45 minutos con importadores, distribuidores o minoristas<sup>6</sup> especialmente interesados en sus productos.

### **Fase IV: Representación comercial** - \$200 / mes / 15% de las ventas

Después de sus primeros 6 meses con nosotros, podrá renovar su contrato para continuar usando nuestros servicios de importación y seguir participando en nuestras misiones comerciales. Sin embargo, existe también la posibilidad de que le ofrezcamos la oportunidad de representar sus vinos a través de nuestra red de distribuidores y equipo comercial. VINAMERICAS vende en la actualidad más de 40.000 cajas de vino español al año en los principales mercados del país. Este modelo híbrido de representación es idóneo para muchas bodegas pues les permite comercializar sus vinos a un precio mucho más competitivo (gracias a un margen de importación un 50% por debajo de lo normal) con una mínima inversión anual subvencionable por la OCM o cualquier otro programa regional o nacional de apoyo a PYMES.

---

<sup>3</sup> Hasta un máximo de 60 cajas de 12 botellas.

<sup>4</sup> Hasta un máximo de 12 botellas por envío.

<sup>5</sup> Asumiendo que participan un mínimo de 15 empresas.

<sup>6</sup> Cadenas de tiendas de vino, supermercados o restaurantes.

VINAMERICAS, INC.  
8101 Biscayne Blvd | Suite 617  
Miami | FL 33138 | USA  
[www.vinamericas.com](http://www.vinamericas.com)

Email: [info@vinamericas.com](mailto:info@vinamericas.com)  
Phone: +1 954-791-2090  
Toll Free: +1 866-998-VINO  
Fax: +1-866-645-9428