

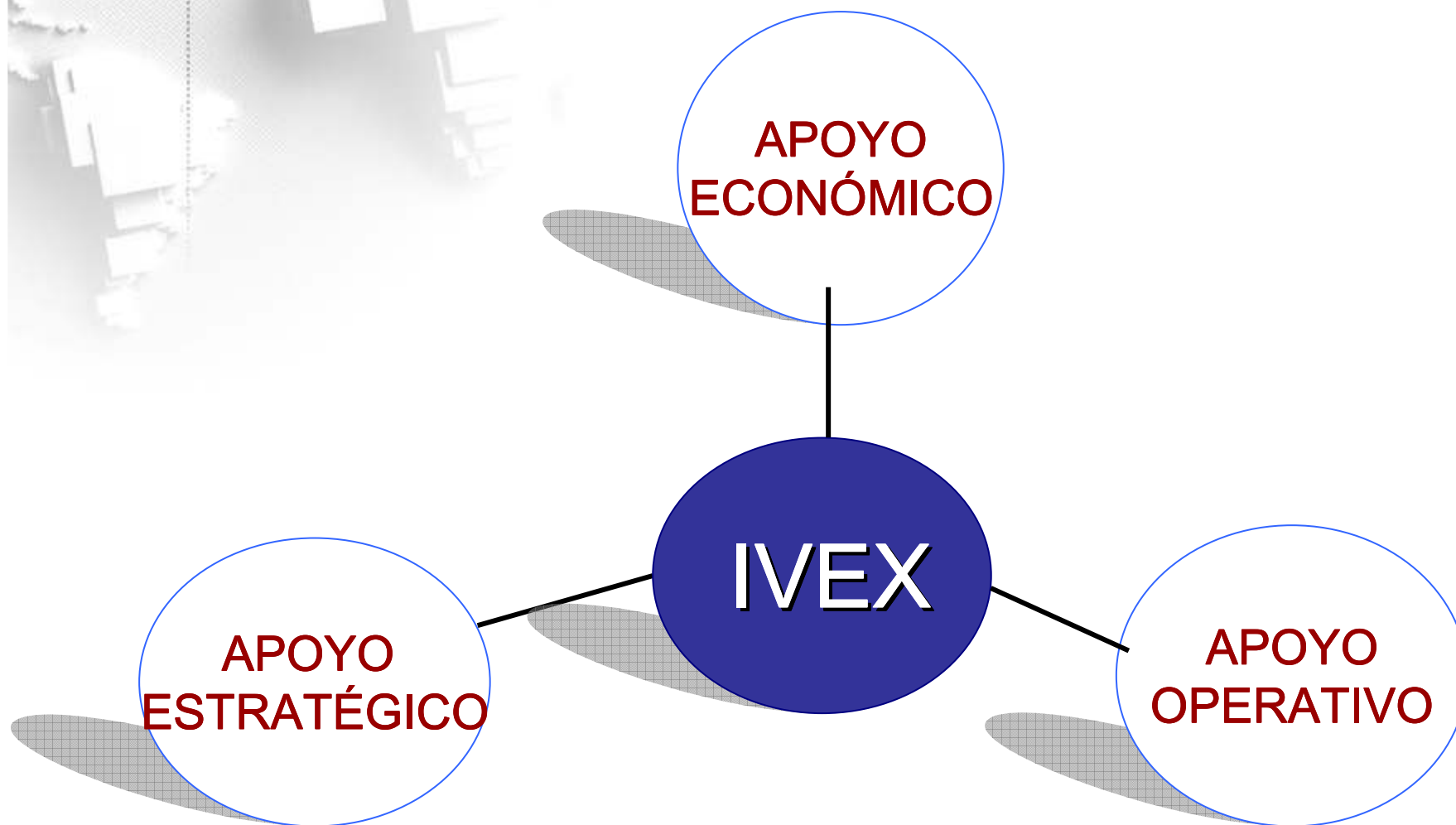


# LICITACIONES INTERNACIONALES PARA PYMES

**8 de abril de 2011**



# ¿Qué podemos ofrecer?





# Contratación pública

## APOYO A LA CONTRATACIÓN PÚBLICA EN EL EXTERIOR: EMPRESAS DE INGENIERÍA Y OBRA

- **Información:** jornadas y portal IVEX Multilateral
- **Apoyo estratégico:** tutores en licitaciones, red exterior, IVEX Valencia
- **Apoyo operativo:** red exterior e IVEX Valencia
- **Apoyo económico:** grupos de promoción



# Contratación pública

## APOYO A LA CONTRATACIÓN PÚBLICA EN EL EXTERIOR: OBJETIVOS



Fomentar la participación de las empresas y expertos de la Comunitat Valenciana en proyectos financiados por los Organismos Multilaterales: **IVEX MULTILATERAL**

Facilitar el acceso de las empresas a la contratación pública financiada por la administración nacional, regional o local en determinados países: **IVEX LICITACIÓN PRÓXIMA**



# Contratación pública: información



Portal IVEX MULTILATERAL

- Le ofrecemos un **sistema de información sobre proyectos** en abierto, en la que usted podrá seleccionar las convocatorias por áreas de especialización
- Incluye **información práctica sobre las estrategias** y procedimientos de contratación de los diferentes organismos, así como enlaces con los mismos
- Avisos de contratos** en el D G Market y acceso a información y actividades de determinados países

# Contratación pública: información

IVEX - Multilateral - Windows Internet Explorer

http://www.ivexmultilateral.es/

Archivo Edición Ver Favoritos Herramientas Ayuda

IVEX - Multilateral

Búsqueda de Convocatorias Versión en Valencià

Convocatorias de Oferta Manifestación de interés

País | Multilateral | Áreas de Especialización | Etapa

Home | Mapa del sitio | Contacto | Intranet

**I·V·E·X**  
MULTILATERAL

Presentación

Oportunidades de Negocio

Presentación de Proyectos

Ayudas

Análisis e Informes

Agenda

Enlaces

**IVEX**  
INSTITUTO VALENCIANO DE LA EXPORTACIÓN

**Red Exterior**  
IVEX dispone de 28 oficinas en 21 países al servicio de las empresas de la Comunitat Valenciana. La segunda mayor red autonómica española en el exterior.

**Agenda & Noticias**

21.05.2010 - 21.05.2010  
**OPORTUNIDADES DE PROYECTOS CON FINANCIACIÓN PÚBLICA INTERNACIONAL: CHILE, BRASIL Y COLOMBIA**  
Esta jornada organizada en colaboración con la sociedad estatal PAR, tratará de las oportunidades existentes en Chile, B... [Leer más](#)

10.06.2010 - 10.06.2010  
**SEMINARIO TRANSPORTE EN BRUSELAS**  
Los seminarios sectoriales permiten obtener información de primera mano sobre proyectos con financiación europea en el s... [Leer más](#)

**IVEX**  
MULTILATERAL

PORTAL DE INFORMACIÓN SOBRE OPORTUNIDADES DE NEGOCIO Y CONVOCATORIAS EN LOS MERCADOS MULTILATERALES

**Convocatorias más recientes**

Nombre del Proyecto	Autoridad Contratante	Etapa	País (Región)	Área de Especialización	Importe	Publicación	Caducidad
SUMINISTROS PARA LA AMPLIACIÓN DE LA RED DE CENTROS EMPRESARIALES TURCOEUROPEOS EN SIVAS, ANTAKYA, BATMAN Y VAN,	Unidad Central de Finanzas y Contratos (UCFC).	C.O.	Turquia (Europa y Asia Central)	Ciencia y Tecnología	Sin especificar	19.05.2010	20.07.2010

Inicio

POENCIAS

Microsoft PowerPoint ...

IVEX - Multilateral - W...

Internet 100%

10:19



# Contratación pública: información

Formación 2011

FORMACIÓN	FECHAS
Cooperación para la internacionalización. TECNIMED	27 de Enero/ 3 de marzo
Licitaciones internacionales para empresas de ingeniería y obra pública (Valencia). TECNIMED	18 febrero
Servicios de apoyo a la internacionalización del sector construcción (Alicante)	1 de marzo
Identificación de proyectos, estudio de los pliegos	24-mar
El mercado del agua y saneamiento en Marruecos. Presentación ONEP.	REDIVEX
Presentación oportunidades ingeniería en Brasil	REDIVEX
Proyectos financiados por el Banco Mundial	Abril
Oportunidades en Turquía para empresas de ingeniería y obra pública	Septiembre
La CAF, oportunidades de negocio	Septiembre
Confección de ofertas a licitaciones internacionales	Octubre



# Contratación pública: estrategia



## Asesoramiento

- A través de **tutores en licitaciones**, que le asistirán en el proceso de búsqueda de convocatorias y presentación de ofertas, en el marco del programa de asistencia
- Apoyo y asistencia por la **Red Exterior IVEX**: acompañamiento, sondeo previo, gestiones puntuales
- Asesoramiento de **IVEX en Valencia**



# Contratación pública: estrategia



## Asesoramiento tutores

**Capacitación “a la medida”.** El equipo de consultores llevará a cabo la capacitación a la empresa a través de:

- Sesiones individualizadas** dónde se explicará el procedimiento a seguir en cada uno de los módulos y se resolverán las cuestiones que surjan.
- Seguimiento a distancia** de los avances de la empresa en cada módulo formativo.
- La empresa recibe un **informe detallado** con las directrices de la estrategia a seguir.

# Contratación pública: gestión

## RED EXTERIOR



# Contratación pública: gestión

Misiones 2011

ACTIVIDAD	SECTOR	FECHA
<b>Seminario NNUU en Nueva York/Washington</b>	Arquitectura, Ingeniería y obra pública. Infraestructura agraria y sanitaria.	16 a 20 de Mayo
<b>Misión a Egipto y Etiopia con la Cámara de Barcelona. Banco Mundial</b>	Agricultura, consultoría, ingeniería y construcción	22 a 27 de Mayo
<b>Partenariado Turquía</b>	Multisectorial	Octubre
<b>Misión inversa ingeniería brasileña</b>	Contratación pública	Octubre
<b>Misión a Colombia y Perú. Cámara de Madrid. Congreso de infraestructuras en Cartagena de Indias</b>	Servicios, ingeniería y construcción	Noviembre



# Contratación pública: gestión

## SERVICIO LICITACIÓN PRÓXIMA

### Identificación de oportunidades

- Análisis del mercado y de los organismos contratantes
- Identificación de los principales contratistas
- Fuentes de información y portales de contratación
- Contactos con las agencias del gobierno, ministerios y empresas públicas, socios potenciales, etc.
- Acciones de marketing

**Delegaciones IVEX:**  
**MÉXICO**  
**BRASIL**  
**CHILE**  
**MARRUECOS**  
**TURQUÍA**  
**INDIA**  
**EUROPA**

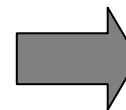
# Contratación pública: gestión

## SERVICIO LICITACIÓN PRÓXIMA

**Delegaciones IVEX:**  
**MÉXICO**  
**BRASIL**  
**CHILE**  
**MARRUECOS**  
**TURQUÍA**  
**INDIA**  
**EUROPA**

### Presentación de ofertas

- Logística
- Compra de pliegos
- Selección de socios potenciales
- Identificación de expertos locales
- Visitas de prospección y de contactos institucionales
- Traductores
- Especificaciones técnicas
- Acompañamiento a la empresa



### Gestión del contrato

- Selección de personal
- Centros empresariales



# Contratación pública: gestión

## SERVICIO: SELECCIÓN DE SOCIOS EN DESTINO

- ❑ Se realizará un sondeo previo de los canales de contratación del servicio y una evaluación preliminar. Las oficinas de la red exterior involucradas habrán elaborado previamente un estudio sobre la operativa de la contratación pública.
- ❑ En caso de que la conclusión sea positiva, se realizará una selección de socios, de acuerdo con el perfil establecido por la empresa y se le preparará una agenda de reuniones en el marco de un viaje de prospección.
- ❑ **El objetivo** del servicio es apoyar a empresas que quieren contratar con las distintas administraciones, haciendo un filtro preliminar sobre las posibilidades de la empresa de acuerdo con las características del país, definiendo la estrategia y proponiendo socios con los que constituir consorcios.



# Contratación pública: apoyo económico

## **Gastos elegibles para los grupos de promoción y consorcios:**

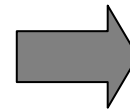
- Gastos de desplazamientos y estancia en el país de destino, del gerente o responsable de la ejecución del Plan Estratégico
- Gastos externos de diseño y maquetación de material promocional
- Gastos corrientes necesarios para la homologación– Viajes de prospección ligados directamente a la ejecución del Plan Estratégico
- Desplazamiento y alojamiento de misiones inversas de potenciales compradores
- Compra de pliegos
- Traducción al idioma local de documentación relacionada con el desarrollo del proyecto
- Gastos de legalización de documentos

# Contratación pública

## EXPERIENCIA DEL IVEX EN APOYO A LAS EMPRESAS

### FASE PREVIA

- Es necesario un proceso de aprendizaje: línea de negocio con unas características especiales
- Resultados a medio plazo
- Importancia de realizar un proceso previo de auto evaluación: fortalezas y debilidades
- Referencias es lo fundamental
- Formar recursos humanos: idiomas
- Asignar recursos humanos y económicos



**Establecer una estrategia: lista corta de países**



# Contratación pública

## EJECUCIÓN

- Utilizar las herramientas que ofrece la administración de formación, tutorización, etc. en España
- Importancia de los socios y los contactos
- Utilizar la infraestructura del IVEX / ICEX / Otros
- Establecimiento de consorcios y grupos de promoción